



ENTSCHEIDUNGEN TREFFEN:

DIE PERSÖNLICHKEITSAUSPRÄGUNG BEEINFLUSST DIE ENTSCHEIDUNGSFINDUNG

von Markus Weishaupt

Je nach Hauptausprägung der drei bioLogic©-Grundtypen in einer Persönlichkeit eines Menschen kann man Unterschiede in der Entscheidungsfreude und in Problemlösungsmotivation erkennen.

TYPISIERUNG DER PERSÖNLICHKEIT

bioLogic©, ein aussergewöhnliches System zur Typisierung der Persönlichkeit, sieht die Persönlichkeit eines Menschen als dispositiv, als vorrangig genetisch, vorgeburtlich und früh-nachgeburtlich geprägt und ist entsprechend im Normalfall nicht veränderbar. Wohl aber sind Einstellungen und Verhalten veränderbar. Verhalten und Einstellungen sind umso mehr anpassbar und veränderbar, je besser jemand die eigene Persönlichkeit kennt sowie jene von anderen erkennt und zu lesen imstande ist. Die bioLogic© ist irgendwie eine neue Sprache, die auf neurobiologischer und genetischer Wissenschaft und deren Erkenntnissen basiert und welche in ihrer Anwendung unglaubliche Potentiale im Umgang mit sich selbst und mit anderen frei macht.

ALLE MENSCHEN HABEN DREI GRUNDTYPEN IN SICH

So haben laut bioLogic© alle Menschen drei Grundtypen in sich. Den intuitiven, sympathischen, redseligen, freundlichen. Den impulsiven, aktiven, turbulenten, lebhaften und den introvertierten, zurückhaltenden, konkreten, sachlichen. Obwohl jeder alle drei Grundtypen in seiner Persönlichkeit wiederfindet, sind diese drei Grundtypen in jedem Menschen unterschiedlich ausgeprägt und sehr individuell gewichtet. Diese Aufteilung und Gewichtung prägt massgeblich die Persönlichkeit des einzelnen. Je nach Hauptausprägung, intuitiv – impulsiv –

introvertiert, sind Unterschiede in Aussenwirkung, Emotionalität, Empathie, Konfliktfähigkeit, Kommunikationsstil, aber auch in der Entscheidungsfreude, in der Problemlösungsmotivation und in den Lösungswegen erkennbar. Gerade Entscheidungen werden von den verschiedenen Persönlichkeitstypen ganz unterschiedlich ge- und erlebt.

DIE PERSÖNLICHKEITSAUSPRÄGUNG BEEINFLUSST DIE ENTSCHEIDUNGSFINDUNG

So treffen intuitive Persönlichkeiten Entscheidungen eher in Verbindung mit persönlichen Erfahrungswerten, lassen sich eher Zeit dafür. Emotionalität ist im Prozess wichtig und das Wohlfühlen im Entscheidungsprozess und mit der Entscheidung sind ganz zentral wichtig, ebenso wie die Sinn- und Werteorientierung in der Entscheidung als Leitplanken dafür. Ziel von intuitiv-persönlichkeitsgeprägten Entscheidungen ist generell Harmonie, im Sinnes des Vermeidens von Konflikten.

Das sieht beim Impulsiven ganz anders aus. Dieser Typ trifft gern und schnell Entscheidungen und schätzt dabei die Risiken auch manchmal zu gering ein. Generell ist der Impulsive eher Risikounsensibel. Der Bauch hat das Sagen und ist wichtiger als rationale Argumente. Die praktische Herangehensweise steht im Vordergrund, die Lösung. Im Fokus impulsiver und schnell entscheidender Persönlichkeitstypen liegen die Ergebnis- und



Zielorientierung. Diesen wird alles untergeordnet. Fakten und Logik prägen hingegen den Entscheidungsprozess der Introvertierten. Logische und sachorientierte Entscheidungen sind für introvertierte Persönlichkeiten wichtig. Entscheidungen sind so objektiv wie möglich und auf einer nachvollziehbaren, analytischen Grundlage zu fällen. Alles andere ist entweder zu emotional oder zu risikoreich.

DAS ERKENNEN DES PERSÖNLICHEN ENTSCHEIDUNGSMUSTERS HILFT GUT UND SCHNELL ZU ENTSCHEIDEN

Die Persönlichkeiten sind also sehr unterschiedlich und haben grossen Einfluss auf die Entscheidungen, die sie treffen, ebenso wie auf ihren Entscheidungsprozess. Bereits das bewusste Auseinandersetzen mit der eigenen bioLogic© erhöht die Selbstkompetenz massgeblich und hilft eigene Muster, auch Entscheidungsmuster besser zu erkennen. Erkenntnis ist ja bekanntlich der erste Schritt zur Besserung. Dass die Unterschiede in den Persönlichkeiten in Entscheidungsprozessen auch hohes Konfliktpotential haben ist klar, aber wenn die eigene bioLogic© bewusst ist und die der anderen erkannt wird, dann ist unweigerlich ein besseres gegenseitiges Verständnis die Folge. Um gute und schnelle Entscheidungen zu treffen braucht es in den Unternehmen nicht nur exzellente Fachkompetenz sondern auch einen guten Mix aus den genannten Persönlichkeitstypen, wobei je nach Thema, Brisanz und Risiko intuitive, impulsive oder introvertierte Entscheidungen Vorrang haben sollten.

Markus Weishaupt
Geschäftsführender Gesellschafter

Weissman & Cie. Italia GmbH
Gampenstrasse 3
I – 39011 Lana

+39 0473 490544
weishaupt@weissman-international.com